

Posudek vedoucího diplomové práce

Studijní program: **Mezinárodní ekonomické vztahy**

Studijní obor: **Mezinárodní obchod**

Akademický rok: **2015/2016**

Název práce: **Metody vstupu na zahraniční trh se zaměřením na švédský trh**

Řešitel: **Bc. Nikola Chalupská**

Vedoucí práce: **Ing. Ilya Bolotov, MBA, Ph.D.**

Oponent: **Ing. Martin Pšenička**

	Hlediska	Stupeň hodnocení
1.	Stupeň splnění cíle práce	1
2.	Logická stavba práce	1
3.	Práce s literaturou, citace	1
4.	Adekvátnost použitých metod	2
5.	Hloubka analýzy ve vztahu k tématu	2
6.	Vlastní přístup k řešení	2
7.	Formální úprava práce	1
8.	Jazyková a stylistická úprava práce	1

Konkrétní připomínky a dotazy k práci:

Diplomová práce zkoumá metody vstupu na švédský trh na příkladu vybraného českého podniku, Halla, a. s. Autorka pečlivě popisuje nejznámější teoretické přístupy k mezinárodnímu podnikání jako jsou např. Porterův diamant a generické strategie, poté se soustřeďuje na švédské podnikatelské prostředí, kde hodně využívá ročenek konkurenceschopností, a konečně aplikuje poznatky na strategii Halla, a.s. Hlavní přidanou hodnotou diplomové práce je analýza švédského podnikatelského prostředí a případová studie na českou firmu. Práce nicméně také obsahuje relativně velké množství obecně známých informací. Z tohoto důvodu jako výslednou známku k obhajobě navrhuji mezi "výborně" a "velmi dobře" s tím, že finální známka se určí na obhajobě.

Otázky k obhajobě:

1. Nakolik je podle názoru autorky švédský trh perspektivní pro české podniky? V čem mohou české firmy v jeho případě konkurovat západoevropským?
2. Bude firma Halla, a.s. moci udržet si a případně i posílit svoje postavení na švédském trhu?

Závěr: Diplomovou práci **doporučuji k obhajobě.**

Navrhovaná výsledná klasifikace práce: **2**

Datum: 2. 5. 2016

Ing. Ilya Bolotov, MBA, Ph.D.
vedoucí práce