

Posudek oponenta diplomové práce

Název diplomové práce:

Global procurement in Vodafone - Retail category

Autor diplomové práce:

Bc. Filip Poláček

Cíl diplomové práce:

The main goal of this thesis is to highlight the role of procurement in today's changing environment from being purely focused on sourcing activities to more strategic/long term activities which positively affect competitive advantage of the company.

HODNOCENÍ DIPLOMOVÉ PRÁCE	
Kritéria hodnocení (každé max 10 bodů)	Přidělené body
1. Vymezení cíle a jeho naplnění	10
2. Adekvátnost použitých metod, způsob jejich použití	9
3. Náročnost tématu na získávání dalších znalostí či dovedností	9
4. Hloubka a správnost provedené analýzy (ve vztahu k cílům)	9
5. Práce s informačními zdroji a jejich citace	9
6. Logická stavba a členění práce	10
7. Jazyková a terminologická úroveň	9
8. Formální úprava a náležitosti práce, rozsah	9
9. Vlastní přínos k řešení problematice	9
10. Využitelnost výsledků práce v praxi/teorii	10
Celkové bodové hodnocení (max 100 bodů)	93
Výsledná známka	výborně (1)

Celkové zhodnocení práce a otázky k obhajobě:

The presented thesis, given its relevance to the current global climate where companies are facing challenges to reduce their OPEX/CAPEX, is detailed introduction into the issues of global procurement and its management. The structure is clear and author managed to make it easy to read, and understand. The theoretical part is focused on general introduction to the procurement and is followed by an introduction of Vodafone. This is an important part to understand roles and responsibilities of procurement and its position within Vodafone. Retail category is deeply analysed in the practical part of thesis and the rollout approach is explained in a detailed way. This thesis is not only summary of known facts but author is highlighting areas and processes for improvement which is an asset. In overall the work is excellent. I wish this thesis to be another step in the long journey of not being only seen as a sourcing or even "tolerated" function of the company. I recommend this thesis for presentation and defence. Questions: 1) How the BBEE compliance requirements affecting trading in EMAPA region and how to fulfil requirements from rollout perspective? 2) Explain how the TST (Long Tail) would be managed in Retail category to increase capture rate by migrating high volume/low spend suppliers?

Jméno oponenta diplomové práce:

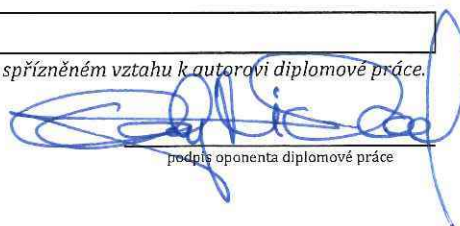
Ing. Michael Oudes. Ph.D.

Pracoviště oponenta diplomové práce:

Vodafone Procurement Company S.a.r.l

Čestně prohlašuji, že nejsem ve spřízněném vztahu k autorovi diplomové práce.

10 June 2015



podpis oponenta diplomové práce