Posudek vedoucího bakalářské práce

Studijní program: **Mezinárodní ekonomické vztahy**
Studijní obor: **Mezinárodní obchod**
Akademický rok: **2016/2017**
Název práce: **Strategické aliance a jejich role v České republice**
Řešitel: **Tereza Stelzigová**
Vedoucí práce: **Ing. Iveta Němečková, Ph.D.**
Oponent: **Ing. Milan Ráž**

	Hlediska	Stupeň hodnocení
1.	Stupeň splnění cíle práce	**1**
2.	Logická stavba práce	**1**
3.	Práce s literaturou, citace	**2**
4.	Adekvátnost použitých metod	**1**
5.	Hloubka analýzy ve vztahu k tématu	**1**
6.	Vlastní přístup k řešení	**1**
7.	Formální úprava práce	**1**
8.	Jazyková a stylistická úprava práce	**1**

Konkrétní připomínky a dotazy k práci:

Autorce se podařilo vytvořit mimořádně vyzrálou bakalářskou práci, mezi běžnými bakalářskými pracemi dosahuje neobvykle vysoké kvality.

V úvodu práce je stanovena celá řada ambiciózních cílů, které byly naplněny. Práce má logickou strukturu, autorka pracuje s dostatečným množstvím zdrojů, vytkla bych jí pouze nepřesnost v uvedení PEST analýzy (používá zdroj z roku 2013) – v současné době již několik let hovoříme a pracujeme s analýzou PESTEL.

Kvalitně jsou provedeny SWOT analýzy, rovněž rozbor aliancí a kartelů je dobře popsán. Vhodně byly zvoleny příklady z praxe, např. programy Czech Water Alliance a Česká dobývací technika.

Přínos práce vidím zejména v celé řadě konkrétních, a i v praxi proveditelných doporučení.

Hodnotím rovněž snahu autorky zrealizovat dotazníkové šetření mezi malými a středními podniky, které však asi nebylo úspěšné, neboť autorka hovoří o jeho malé vypovídací schopnosti. Je to škoda, neboť by průzkumem získala jistě další zajímavé informace a podněty k zamyšlení a zapracování do závěrečné práce. Pro přesnost by bylo vhodné v bakalářské práci zmínit, kolik společností na dotazníkové šetření reagovalo a vyjádřilo svůj názor na danou problematiku.

Předložená bakalářská práce splňuje nároky kladené na tento druh kvalifikačních prací.

Otázky doporučené k závěrečné obhajobě bakalářské práce:

1) Jaký typ aliancí byste doporučila malým a středním podnikům z oblasti kožedělné výroby (výroba dámských kabelek, pánských tašek apod.) s cílem prosadit své výrobky na zahraničních trzích?

2) Na straně 18 své práce uvádíte, že „Sklářské a keramické firmy … a projevuje se u nich vyšší míra nedůvěry [v aliance] než u ostatních.“ Čím si to vysvětlujete a co byste doporučila pro potlačení averze a strachu malých a středních podniků ze spolupráce s ostatními, jak o tom ve své práci také píšete?

3) Jaká doporučení byste dala VŠE v Praze pro spolupráci v rámci klastrů?

Závěr: Bakalářskou práci **doporučuji k obhajobě.**

Navrhovaná výsledná klasifikace práce: **1**

Datum: 12. 5. 2017

Ing. Iveta Němečková, Ph.D.
vedoucí práce